

Curriculum Vitae

Gennaio 2022

Sergio Signorini

Indirizzo

Telefono

Email

Nazionalità

Italiana

Data di nascita

27 Dicembre 1973

Famiglia

3 figlie



Esperienze Professionali

- 2017 – presente

MAGNETTI BUILDING S.p.A. (Carvico – BG)

Direttore Operativo (dal 2020)

Magnetti Building è azienda leader in Italia (oltre 180 dipendenti e fatturato di circa 50 milioni di Euro nel 2019) nella realizzazione di strutture prefabbricate ed edifici completi "chiavi in mano" per l'industria, il commercio e la logistica oltre che nell'ambito del refurbishment di edifici strumentali e della prefabbricazione applicata all'architettura.

Responsabile della direzione operativa prefabbricato con responsabilità di risultato operativo e del coordinamento delle aree: progettazione (1 responsabile di funzione, 15 progettisti interni e una rete di oltre 10 collaboratori esterni), stabilimento (1 responsabile di funzione, 3 tecnici di produzione e circa 120 operai) e gestione commessa (1 responsabile di funzione e 10 tecnici di gestione e di cantiere), qualità e R&D (2 ingegneri) e documentazione tecnica (2 dipendenti). Dirigente per la sicurezza. Rappresentante tecnico della Società presso enti pubblici ed enti preposti alla qualificazione delle imprese di costruzione.

Direttore Tecnico (dal 2017)

Responsabile della direzione tecnica di progettazione e di stabilimento. Conduzione delle attività del design process, dalla fase di proposal e sviluppo dei tendering costs, alla fase progettuale in ambito di project management fino alla redazione del progetto definitivo e delle schede di produzione. Monitoraggio e analisi dei costi di commessa e del relativo contribution margin. Sviluppo di attività di business development e di R&D con particolare focus alle soluzioni, ai prodotti, alle tecnologie produttive ed ai processi.

- 2016 – 2017

GOLDBECK Solar GmbH (Hirschberg a.d. Bergstrasse - Germania)

Senior Project & Certificate Manager

GOLDBECK Solar GmbH (60 dipendenti, 130 milioni di Euro di fatturato, fiscal year 2015/2016), parte del Gruppo GOLDBECK di Bielefeld (4500 dipendenti, 40 filiali in Europa, 2,5 miliardi di Euro di fatturato, fiscal year 2015/2016) è leader internazionale nelle attività di EPC e O&M di impianti fotovoltaici di grandi dimensioni a terra e a tetto.

Project & Certificate Manager, nell'ambito dell'International Business Department (Germania, Regno Unito e Turchia), con responsabilità diretta nella conduzione dei processi di valutazione delle performances degli impianti, della preparazione e presentazione dei relativi reports, della conduzione dei teams di lavoro deputati (progettisti, site managers e sub-contractors) e della relazione con il clienti fino all'ottenimento dell'accettazione finale. Nell'anno in corso, gestione delle fasi di accettazione di 20 progetti internazionali del valore complessivo di oltre 300 milioni di euro.

- 2012 – 2015

GOLDBECK Italia S.r.l. (Carvico – BG)

Business Manager / CEO

GOLDBECK Italia è la *branch* italiana della tedesca GOLDBECK Solar GmbH. Nata inizialmente come joint-venture con l'italiana Magnetti Building, la società, pur in un contesto economico e di sviluppo particolarmente avverso al core-business, ha superato i 2,5 milioni di Euro di fatturato complessivo per oltre 2 MW di impianti fotovoltaici a tetto, per l'edilizia industriale, installati e resi operativi. Amministratore delegato, responsabile di tutta l'attività di start-up sin dalla redazione del primo business plan, nel corso dell'anno 2011. Oltre alle attività in ambito corporate (strategia e sviluppo, relazione e reporting verso i soci), responsabile unico della gestione e della conduzione della società, direttamente coinvolto nella selezione del personale (6 dipendenti e 15 agenti commerciali), nel coordinamento e formazione dello stesso, nell'attività commerciale e di vendita, di marketing e comunicazione, di scelte tecniche e linee guida della progettazione ed esecuzione dei progetti, di selezione e valutazione dei fornitori.

- 2000 – 2011

MAGNETTI BUILDING S.p.A. (Carvico – BG)

Senior Project Manager building "turnkey" - Magnetti Building Italia (2009-2011)

Per l'esecuzione di commesse sia di solo edificio prefabbricato che "chiavi in mano" complete.

[Redacted signature area]

Responsabile della definizione del progetto esecutivo direttamente in contatto con il cliente e i tecnici professionisti; organizzazione, pianificazione e gestione delle operazioni, supporto alla funzione acquisti per la scelta dei fornitori e sub-contractors, con diretta responsabilità del rispetto dei termini contrattuali di qualità, tempi e costi, oltreché del risultato economico di commessa (incremento del margine di commessa medio del 3%). Gestione di un portafoglio ordini di circa 10 milioni di Euro all'anno.

nello stesso periodo

General Supervisor - Magnetti Building Romania (2009-2011)

Responsabile della supervisione generale, gestionale, tecnica e commerciale delle attività della società controllata rumena.

Coordinamento e supervisione generale delle attività commerciali (2 funzionari di vendita e 2 agenti), di offerta, di definizione tecnica progettuale, della progettazione esecutiva di dettaglio (5 tecnici progettisti) e della gestione di commessa per l'esecuzione degli ordini acquisiti. Supporto operativo strategico e di sviluppo alla Direzione Generale e al Consiglio di Amministrazione.

Attività svolta con presenze continuative a Bucarest e in Romania.

Proposal & Technical Manager - Magnetti Building Romania (2007-2009)

Coordinamento e sviluppo delle attività commerciali (2 funzionari di vendita e 2 agenti), di offerta e di progettazione esecutiva con diretta responsabilità della gestione del dipartimento tecnico (5 progettisti) e con operativa partecipazione alle attività di vendita. Attività inclusa nella start-up della società controllata rumena, con partecipazione alla definizione degli obiettivi aziendali, alla selezione del personale e alla loro formazione, implementazione e gestione di sistemi e processi, oltreché alla gestione dei contatti locali (clienti, tecnici professionisti, fornitori e istituzioni).

Obiettivi aziendali raggiunti nell'anno 2008: 10 milioni di Euro di fatturato con Ebit del 5%.

Attività svolta con distacco a Bucarest.

Project Manager (2006)

Per l'esecuzione di commesse di solo edificio prefabbricato.

Responsabile della definizione del progetto esecutivo direttamente in contatto con il cliente e i tecnici professionisti; organizzazione, pianificazione e gestione delle operazioni, con diretta responsabilità del rispetto dei termini contrattuali di qualità, tempi e costi, oltreché del risultato economico di commessa. Gestione di oltre 40 progetti per un valore complessivo di oltre 30 milioni di Euro, con un incremento medio del margine di commessa del 5%.

Design Team Leader (2004-2005)

Responsabile della gestione e coordinamento di un team di progettazione (6 progettisti) nell'ambito del dipartimento tecnico, per lo studio, lo sviluppo e la progettazione esecutiva strutturale di edifici prefabbricati, con responsabilità diretta sul calcolo strutturale degli edifici stessi.

Progettista strutturale di edifici prefabbricati (2000-2004)

Calcolo strutturale di edifici prefabbricati, parzialmente composti anche da elementi precompressi. Partecipazione allo studio, progettazione e sviluppo di nuovi elementi strutturali. Coordinamento e operativa partecipazione a gruppi di lavoro interni per il miglioramento tecnologico e l'innovazione di prodotto.

nello stesso periodo

Project Manager di Progetto R&D (2000-2004)

"Applicazione industriale del calcestruzzo fibrorinforzato con fibre d'acciaio (SFRC – Steel Fibre Reinforced Concrete)"

Responsabile unico della gestione e coordinamento (sia per l'aspetto tecnico che per quello finanziario, di oltre 6 miliardi di Lire) delle attività di ricerca, oltreché partecipazione operative alle stesse, di progetto pluriennale finanziato e sostenuto dal MURST per l'impiego di SFRC in strutture prefabbricate precomprese, con intensi rapporti e contatti con università ed istituti di ricerca (Politecnico di Milano, Università di Bergamo, Università di Brescia, Università di Ancona). I risultati della ricerca sono stati oggetto di numerose pubblicazioni presso conferenze e convegni nazionali e internazionali (Befib, Bibm, Aicap, Ate, Cte).

- 1999 – 2000

STUDIO TECNICO DI PROGETTAZIONE (Bergamo)

Studi

- 2013 – 2014 *Il Sole24Ore Business School Milano*
Diploma di Master in Gestione e Strategia d'Impresa
- 1993 – 2000 *Università degli Studi di Brescia*
Laura quinquennale in Ingegneria Civile Strutturista (107/110)
- 1987 – 1992 *Istituto Tecnico per geometri "G. Quarenghi" di Bergamo*
Diploma di scuole media superiore Geometra (60/60)

Iscritto all'Ordine degli Ingegneri di Bergamo – n. 2697

Iscritto all'Elenco Professionisti Antincendio (818/84) – n. BG02697I00647



Personal skills e competenze

- Italiano - lingua madre
- Inglese - fluente (letto, scritto e parlato)
- Francese - scolastico (letto, scritto e parlato)
- Rumeno - base (letto e parlato)

Formazione continua

- 2020 – CSG Engineering (Italy)
TECHNICAL MISSION USA (TEXAS) / PCI CONVENTION-PRECAST SHOW (Forth Worth/Dallas)
- 2016 – Sole24Ore Business School (Milano)
Project Management (Master On Line)
- 2015 – PROAKTIV Management (Munich/Frankfurt)
Professional Sales at Goldbeck Solar (in lingua inglese)
- 2012 – 2013 SDA Bocconi School of Management (Milano)
Direzione Generale e successo dell'Impresa
- 2012 – Unione Industriali / Camera di Commercio (Bergamo)
Da tecnico a venditore
- 2011 – SDA Bocconi School of Management (Milano)
Pianificazione e gestione di progetti e processi complessi
- 2010 – SDA Bocconi School of Management (Milano)
Organizzazione e gestione della forza vendita
- 2010 – Unione Industriali / Camera di Commercio (Bergamo)
Leadership personale
- 2005 – Unione Industriali / Camera di Commercio (Bergamo)
Il project management: tecniche di pianificazione e controllo dei progetti
- 2005 – Ordine Ingegneri di Milano
Logiche organizzative di successo
- 2003 – Unione Industriali / Camera di Commercio (Bergamo)
La comunicazione interpersonale e aziendale
- 2012 – Scuola di Palo Alto (Milano)
Sviluppo delle competenze manageriali

Pubblicazioni

- Goldbeck, Lienekampf, Signorini, Zanardi – CTE 2014, Milano
Energia rinnovabile nell'edilizia industriale: quando produrre diventa sostenibile
- Goldbeck, Lienekampf, Signorini – CTE 2012, Bologna
L'autoconsumo di energia da impianti fotovoltaici a tetto per edifici industriali
- Ferrara, Fratesi, Signorini, Sonzogni – BEFIB 2004, Varenna
Durability of SFRC precast elements: experiments and proposal of design recommendations
- Di Prisco, Iorio, Signorini, Trintinaglia – CTE 2002, Mantova
Elementi di copertura in parete sottile e profilo aperto: effetti della non linearità geometrica
- Cimitan, Failla, Signorini, Sonzogni – CTE 2002, Mantova
Indagine sulla durabilità dei calcestruzzi rinforzati con fibre d'acciaio
- Ferrara, Failla, Signorini, Sonzogni – CTE 2002, Mantova
Influenza degli additive modificatori di viscosità sulla distribuzione delle fibre nei SFRC
- Failla, Signorini – GIF 2001, Brescia
Il calcestruzzo ad alte prestazioni nella prefabbricazione
- Riva, Signorini – Accademia Nazionale dei Lincei 2000, Roma
Modello strutturale ed ipotesi di crollo del Primo Palazzo di Festòs (Creta), 2000 a.C.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Dlgs 196/2003 e del GDPR 679/16

